



Area Export Manager – international trading

Til vores kontor i Aalborg søger vi en resultatorienteret Area Export Manager, som kan bidrage til vores fortsatte vækst og konsolidering på eksisterende samt nye markeder.

Om virksomheden

Seafood Sales Aps er en international handelsvirksomhed, som sælger en lang række frosne fiskeprodukter til industri- og grossistsegmentet i Europa. Varerne sources primært i Europa, Asien og Sydamerika.

Om jobbet

Med reference til Sales Director tilbyder vi en international stilling på et højt niveau med store frihedsgrader og stor indflydelse på egen arbejdsgang. Som budgetansvarlig får eksportsælgeren det fulde ansvar for sine kunder.

Arbejdsopgaver:

Arbejdsopgaverne vil bl.a. bestå i følgende:

- Løbende relationspleje samt kontakt til nye kunder i eksisterende og nye markeder.
- Opsøgende salg – canvas – og generering af sales-leads.
- Prioritering af og gennemførelse af aktiviteter med størst mulige salgsresultater.
- Opstilling og opnåelse af ambitiøse, men realistiske mål.
- Kunde- og leverandørbesøg i ind- og udland samt messedeltagelse.

Kvalifikationer:

Du har en solid praktisk erfaring med dokumenterede resultater indenfor international afsætning, gerne fødevarer. Eksportsælgeren skal desuden besidde følgende egenskaber:

- En dreven "købmand" med evnen til at afslutte og skabe resultater.
- Energisk, udadvendt og igangsættende samt målrettet med overblik og handlekraft.
- Evner at agere dynamisk, konstruktiv og motiverende i forhold til kollegaer.
- Selvstændig i sin arbejdsform, og ikke mindst vedholden.
- Behersker som minimum engelsk på forhandlingsniveau, samt et eller flere andre fremmedsprog, f.eks. fransk, spansk eller tysk.
- Fortrolig med Office-pakken.

Arbejdsstedet vil som udgangspunkt være på vores kontor i Aalborg samt dage på hovedkontoret i Frederikshavn. Der må desuden forventes rejseaktivitet i jobbet (15-30 dage).

Vi tilbyder:

- En attraktiv stilling med gode personlige udviklingsmuligheder.
- Fleksibel og familievenlig arbejdsplads.
- En attraktiv gagepakke, hjemmearbejdsdage samt vores medarbejderpleje-program "FromGood2Great" (Fitness, massage).

- Rig mulighed for sparring, støtte og tilrettelæggelse af egen hverdag.
- En flad organisationsstruktur hvor der ikke er langt fra tanke til handling.

Som noget helt nyt, kan du nu også høre mere om stillingen i denne podcast;
<https://www.youtube.com/watch?v=6YV7h8iZvaE>

Send din ansøgning og CV til Researcher Mads Bang mbj@highr.dk som også kan give dig yderligere oplysninger om stillingen på telefon 53 79 27 01.

